

- » Quick-Check zur kurzfristigen Unterstützung bei Finanzierungs-Anträgen an Hausbank und KfW zur Überwindung der durch Covid 19 verursachten Auswirkungen auf Ihre Liquiditätsposition.

Ihre Situation

Die Covid-19-Krise wird auch in Ihrem Unternehmen für die nächsten Monate zu einer starken Liquiditätseinbuße führen. Mit dem kurzfristigen Lockdown sind Lieferketten zum Erliegen gekommen, Ihre Kunden haben Zahlungen gestreckt oder eingestellt.

Zum entstandenen Liquiditätsausfall kommt jetzt eine längere Anlaufphase. Ihre Kunden sind teils noch mehrere Wochen in Kurzarbeit. Produktion und Service werden schrittweise wieder hochgefahren. Das Working Capital für den Wiederanlauf muss finanziert werden.

Mittelfristig wird die Nachfrage in vielen Märkten deutlich unter dem bekannten Niveau bleiben. Nicht zuletzt werden kommende Insolvenzen in der Lieferkette und auf der Kundenseite die Aussichten auch für Ihr Geschäft über die nächsten 12-18 Monate belasten.

Laut DIHK-Umfrage von Ende März erwarten 80 % der Unternehmen in Deutschland ein deutliches Umsatzminus in 2020. Jedes vierte Unternehmen schreibt mehr als die Hälfte des Umsatzes ab, fast jedes fünfte fürchtet die Insolvenz. 41 % der Unternehmen haben einen Liquiditätsengpass. 47 % der Unternehmen sind auf der Suche nach einer Finanzierungslösung durch KfW und Förderbanken der Länder, weitere 16 % durch zusätzliche Bankkredite (DIHK-Umfrage unter 15.000 Unternehmen vom 27.3.20) – Tendenz steigend.

- » Sie wollen jetzt reagieren und eine Finanzierung sichern, die Ihnen Zeit gibt, die Situation Post-Covid für Ihr Geschäft richtig einzuschätzen und die richtigen, unternehmerischen Maßnahmen zu treffen.

Ihr Finanzierungsantrag

Den Corona-Schutzschild für Unternehmen können Sie in Form von Liquiditätsgarantien des Bundes, Refinanzierungen der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) und direkten Rekapitalisierungs-Maßnahmen nutzen. Der erste Schritt ist meist die Finanzierungsanfrage über die Hausbank, die einen Teil des Risikos halten muss.

In der Realität ist die positive Entscheidung der Bank trotz der hohen Risiko-Übernahme durch den Corona-Schutzschild kein Automatismus. Ihre Bank benötigt eine unabhängige, plausible und den Umständen angepasst kurz gehaltene Beurteilung der kurz- und mittelfristigen Tragfähigkeit und Refinanzierbarkeit für Ihr Unternehmen.

Zur Beschleunigung einer positiven Finanzierungsentscheidung über die Hausbank erstellt ADVENIAN einen QUICK-CHECK der Fähigkeit Ihres Unternehmens, die beantragte Finanzierung nach Ende der Covid-Einschränkungen für Ihr Unternehmen belastbar bedienen zu können.

- » Mit diesem QUICK-CHECK verkürzen Sie den Entscheidungsprozess der Hausbank wirkungsvoll, und sparen Zeit und Mittel für aufwendigere Fortführungs-Gutachten oder formale S6-Sanierungsgutachten. Weitere Forderungen wie Notverkäufe, Bürgschaften und Gesellschafterbeiträge können möglicherweise vermieden werden.

Ihre Vorteile des QUICK-CHECKs von ADVENIAN

- ✓ Unabhängige und für Ihre Hausbank belastbare Beurteilung zur verbesserten Ausnutzung Ihres Finanzierungsspielraumes sowie zur Beschleunigung des Antragsprozesses
- ✓ Fokus auf die plausible Beurteilung der Aussichten für Ihr Unternehmen, die beantragte Finanzierung aus Ihrem Cash-flow Post-Covid bedienen zu können
- ✓ Beschleunigte Entscheidungs-Findung Ihrer Bank durch den Entwurf von 3 plausiblen Szenarien für die Umsatzentwicklung Ihres Unternehmens – abhängig von der Nachfrage-Situation in Ihren wichtigsten Kunden-Industrien (z.B. schnelle Erholung, Umfeld ähnlich 2009, sowie Stress-Szenario für die Fortführbarkeit des Unternehmens) sowie Ihrer Wettbewerbsposition
- ✓ Effizienter und standardisierter Prozess zur Entwicklung eines kurz- und mittelfristigen Liquiditätsplanes für das wahrscheinlichste Umsatz-Szenario
- ✓ Beurteilung der Fähigkeit Ihres Unternehmens in diesen Szenarien seinen Geschäftsbetrieb wieder stabil entwickeln zu können und die Rückzahlungs-Fähigkeit wieder zu erlangen («Stress-Test»)
- ✓ Rechtssicherheit für die Geschäftsleitung (Aussetzung der Insolvenzantragspflicht und der Insolvenzverschleppungshaftung) und die Kreditinstitute (Aussetzung wesentlicher Anfechtungsrisiken)

Ablauf des Quick-Checks in 5 Schritten

- 1) Start mit einem Briefing-Gespräch zur Erläuterung der Geschäfts-Felder und Wettbewerbspositionen des Unternehmens, sowie der Entwicklung von Umsatz und Liquidität über die letzten 12 Monate.
Wir besprechen gleich zum Start auch die sinnvollen Szenarien für die Entwicklung der Umsatz-Seite Ihres Unternehmens.
- 2) Anschließend übergeben Sie uns die wesentlichen, für die Liquiditätsplanung relevanten Informationen anhand unserer Informations-Anforderungsliste
- 3) Wir erstellen erste Analysen zu kurz- und mittelfristigem Liquiditätsbedarf, und erstellen eine Sensitivitäts-Analyse entsprechend der festgelegten Szenarien
- 4) Wir stimmen die Beurteilung der wirtschaftlichen Situation ab und entwickeln gemeinsam den Kapital- und Finanzierungsbedarf – für die wahrscheinlichsten 2 der insgesamt 3 Szenarien
- 5) Wir erstellen das Gutachten zum QUICK-CHECK, einschließlich Bewertung der Widerstandsfähigkeit in einem «Stress-Test» Ihres Unternehmens in den 3 Szenarien

Unser Vorgehen im Detail



Zeitdauer je nach Größe Ihres Unternehmens und Komplexität der Finanzierungsanfrage: 3 bis 6 Wochen

Alle Analysen und Kommunikation mit unserem Team können auf Distanz erfolgen (Mail, Telefon-Konferenz, virtuelle Projektordner).

Wir können Sie anschließend bei der Abstimmung mit den Finanzierungs-Partnern (Hausbank, KfW, Landesförderanstalten) sowie bei der Fertigstellung der Anträge tatkräftig unterstützen.

Warum ADVENIAN – Partners for Impact

- ✓ Mittelständische und international in Europa tätige Unternehmensberatung mit Fokus auf strategische Neuausrichtung und Restrukturierung
- ✓ Integrierter Restrukturierungs-Ansatz von strategischer Handlungsempfehlung über Gestaltung der Finanzierung hin zu einem unternehmerischen Maßnahmenplan und dessen Umsetzung
- ✓ Überwiegend Senior-Experten mit mindestens 10 Jahren einschlägiger Beratungs- und Industrieerfahrung statt einem Analystenheer
- ✓ Branchen-Kompetenz in Schwerpunkt-Industrien, darunter Automobil-Zulieferer, Maschinenbau, kapitalintensiven Industrien (wie Metallverarbeitung, Bauzulieferer, Verpackungen), Automotive Aftermarket und BtoB Dienstleistungen
- ✓ Sehr guter Bekanntheitsgrad und langjährige Erfahrung von ADVENIAN- Partners for Impact mit Spezialkredit-Abteilungen und Firmenkundengeschäft bei den führenden privaten Banken sowie großen Sparkassen in Deutschland

Kontakt – wir sind für Sie da

Rufen Sie uns an- wir besprechen Ihr Vorgehen und beantworten Ihre Fragen:
Telefon 089 / 208 027 089. Oder schreiben Sie uns eine E-Mail an unsere Partner:



Maximilian Schellberg

Geschäftsführender Gesellschafter
Advenian GmbH
maximilian.schellberg@advenianpartners.com



Matthias Mezger-Boehringer

Partner / Chief Restructuring Office Practice
Advenian GmbH
matthias.mezger-boehringer@advenianpartners.com